

# Vacature

## Accountmanager

Ben je op zoek naar een uitdagende functie als accountmanager bij een innovatief en snelgroeiend bedrijf, lees dan snel verder. Ter versterking van ons salesteam zijn wij op zoek naar een gedreven, enthousiaste en vooral ambitieuze accountmanager voor het adviseren en verkopen van ons software platform en bijbehorende business solutions. Geen standaard catalogus werk, maar onderbouwd verkopen met voldoende kennis van bedrijfsprocessen, dat is wat je als accountmanager bij FileLinx doet. Na een gedegen interne opleiding ga je als trusted advisor van klanten en prospects het visitekaartje van ons bedrijf worden. Een leukere salesfunctie is er feitelijk niet op dit moment.

### Onze software

FileLinx is een no-code software platform waarmee we organisaties helpen om data te herkennen in documenten, documenten te structureren en bedrijfsprocessen te automatiseren en robotiseren.

De basis van een oplossing is een standaard business solution die in een handomdraai klant specifiek te maken is. Je kan daarbij denken aan:

- **FileShare:** veilig opslaan, delen van en samenwerken aan bestanden;
- **FileLinx Factuur:** het automatisch verwerken van inkoopfacturen;
- **FileLinx Inkoop:** het optimaliseren van het inkoopproces (Purchase to Pay);
- **De Intelligente FileServer:** een DMS-systeem, maar dan intelligent;
- **CRM:** een standaard CRM-oplossing met precies die aanpassingen die een organisatie uniek maken;
- Maar ook klantspecifieke processen kunnen wij realiseren met ons platform.

### Dit bieden we je

Bij FileLinx werken dagelijks zo'n 30 slimmeriken in zelfsturende teams. Vanuit hun eigen discipline werken zij aan productontwikkeling, advisering, implementatie en ondersteuning van klanten.

Hard werken wordt beloond met een informele werksfeer, ruimte voor persoonlijke ontwikkeling en creativiteit. FileLinx vindt het belangrijk dat de creatieve geesten voldoende geprikkeld worden met een goede dosis humor. Naast een goed salaris, bijdrage in je pensioenvoorziening, leaseauto, laptop en telefoon, hebben we iedere vrijdag een gezellige borrel, zorgen voor een goede lunch en organiseren we een jaarlijks uitje.

### Over FileLinx

FileLinx is een softwareleverancier die oplossingen maakt en implementeert bestaande uit standaard bouwstenen voor concrete vraagstukken die spelen binnen het MKB en bij non-profit organisaties. De kracht van FileLinx is eenvoudige basisproducten die gebouwd zijn voor vraagstukken als facturatie, document workflow, e-mail archivering, dataregistratie, dataopslag en zoeksystemen. Klanten van FileLinx gebruiken de software voor het verwerken van facturen en documenten, als fileservers, als zoekmachines, als CRM-systeem en als projectenadministratie.

Organisaties als de KNVB, Rijkswaterstaat, Achmea, NOS en Ahoj behoren tot onze ruim 350 klanten.

Bij FileLinx werken dagelijks zo'n 30 enthousiaste slimmeriken in zelfsturende teams aan de ontwikkeling van onze producten en het adviseren en ondersteunen van onze klanten.

Hard werken wordt beloond met een informele werksfeer waarin veel ruimte is voor persoonlijke ontwikkeling, innovatie en creativiteit. Sinds oktober 2016 werkt FileLinx vanuit het bruisende technische ICT-hart van Zuid-Holland, de Dutch Innovation Factory in Zoetermeer.

### Geïnteresseerd in deze vacature?

Stuur dan een e-mail naar: [vacature@filelinx.com](mailto:vacature@filelinx.com), dan plannen we een afspraak in om elkaar te leren kennen!

# Vacature

## Accountmanager

### **Wat verwachten we van jou?**

Als accountmanager ga je, na een gedegen interne opleiding, prospects en klanten adviseren in het structureren van data en optimaliseren van bedrijfsprocessen middels ons innovatieve software platform. Je bent commercieel verantwoordelijk voor een aantal klanten en zorgt er daarnaast voor dat je onze software middels presentaties en adviestrajecten bij prospects verkoopt. Nieuwe business genereren maakt een belangrijk onderdeel uit van je functie. Daarnaast verwachten we het volgende van je:

- Je bent graag op pad naar klanten en prospects en volgt leads adequaat op;
- Je maakt accountplannen en bewaakt deze zelfstandig
- Je maakt zelf je offertes naar klanten en volgt deze op tot sluiten;
- Je geeft een eerlijk advies, bouwt de relatie met je klant uit en gaat niet voor de quick win;
- Je bent een goede onderhandelaar en kan op managementniveau communiceren;
- Je bent resultaatgedreven en streeft je target na;
- Je vindt het leuk om de oplossingen ook technisch te leren kennen, zodat je een goed advies kan geven;
- Je houdt de markt graag in de gaten en geeft tips aan het ontwikkelteam om onze software nóg beter te maken.

### **Verder ben je:**

Voor de functie van accountmanager ben je vooral gedreven en beschik je over een gezonde dosis ambitie. Je kan zelfstandig opereren, maar vind het wel prettig om in teamverband te werken. Je beschikt daarnaast over:

- Een afgeronde MBO- / HBO-opleiding;
- Minimaal 4 jaar ervaring als accountmanager;
- Ervaring in de softwarebranche is een pré;
- Een rijbewijs.

### **Solliciteren?**

Ben je enthousiast geworden?

Reageer dan snel door een mail te sturen naar [vacature@filelinx.com](mailto:vacature@filelinx.com), dan plannen we een afspraak in om elkaar beter te leren kennen.

FileLinx stopt pas met zoeken naar een **accountmanager** als we jou gevonden hebben.

Laat ons weten waar we je kunnen vinden.